

CARACTERIZACION HISTORICA DE LA REGIONALIZACION ECONOMICA DE CUBA

En el proceso de regionalización económica intervienen toda una serie de factores que influyen en la formación de este tipo de región, como son las relaciones de producción, la división geográfica o territorial del trabajo (D.T.T.), la base técnica de la economía, las condiciones y recursos naturales y los recursos laborales, entre otros.

¿COMO SE MANIFIESTAN ESTOS FACTORES EN EL CASO DE CUBA?

Antes de 1959 el país se caracterizaba por un pobre desarrollo industrial, un fuerte desempleo y subempleo, baja productividad, bajos salarios, lo cual conllevaba a un fuerte éxodo de la población hacia la capital del país, que aunque presentaba mayor desarrollo, éste no satisfacía las necesidades de la población. A partir de 1959, al cambiar las relaciones de producción, se orientan de forma más proporcional la distribución de las fuerzas productivas por todo el país, creando nuevas fuentes de empleo en los distintos niveles del Sistema de Asentamientos con el objetivo de lograr un desarrollo proporcional de la economía de cada territorio en función de su papel en la D.T.T.

A su vez, esta D.T.T. influye en la formación de las regiones económicas a través de los dos aspectos que contiene como proceso y que son la especialización y las relaciones económicas que se establecen entre los territorios especializados. Los cambios en la distribución de las fuerzas productivas ocurridos después de 1959 posibilitaron la explotación de nuevos recursos, lo que a su vez provocó cambios en la estructura de la producción y por tanto, dio lugar a la asimilación socio-económica de nuevos territorios como por ejemplo Nuevitás y Cienfuegos.

Al realizar el análisis de la asimilación de estos nuevos territorios, cobra gran importancia otro factor: la base técnica de la economía, cuya influencia se hace sentir en dos direcciones: por un lado la base técnico-material existente continúa desarrollándose bajo nuevas condiciones socio-económicas, posibilitando la consolidación y desarrollo de la especialización existente (por ejemplo: Moa) y por otra, se debe continuar trabajando con esa base técnico-material hasta que existan posibilidades económicas que permitan su perfeccionamiento y desarrollo (por ejemplo los Centrales Azucareros).

Como se conoce, la esencia y base de la región económica lo constituye el problema económico específico de la integralidad, esto nos muestra la esencia de las interrelaciones que se dan entre los objetivos económicos y los territorios, uniendo diversas actividades productivas y determinando el carácter del intercambio tanto interno como externo entre ellos, determinando su perfil económico y por tanto fortaleciendo y profundizando su especialización.

¿COMO SE MANIFIESTAN EN LA SOLUCION DE ESTE PROBLEMA LAS DIVERSAS PARTES DEL PAIS?

Se manifiestan de diversas formas, porque su participación en la solución es diferente, lo cual se debe a cómo se combina esta rama principal con las otras ramas de la economía en los distintos territorios.

Es decir, que en cada territorio surgen complejos económicos basados en los problemas económicos locales, ya sean mineros, tabacaleros, cacaoteros o cafetaleros, unidos al problema central de la Economía Nacional que incluye a todas las ramas y especialmente a la producción azucarera. Todo este conjunto determina cuál es el papel y las funciones de cada región dentro del Sistema Económico Nacional.

Una particularidad histórica que caracteriza a la regionalización en Cuba es la siguiente:

– **Débil desarrollo industrial**, que implica que esta actividad haya jugado un pobre papel en la formación de las regiones.

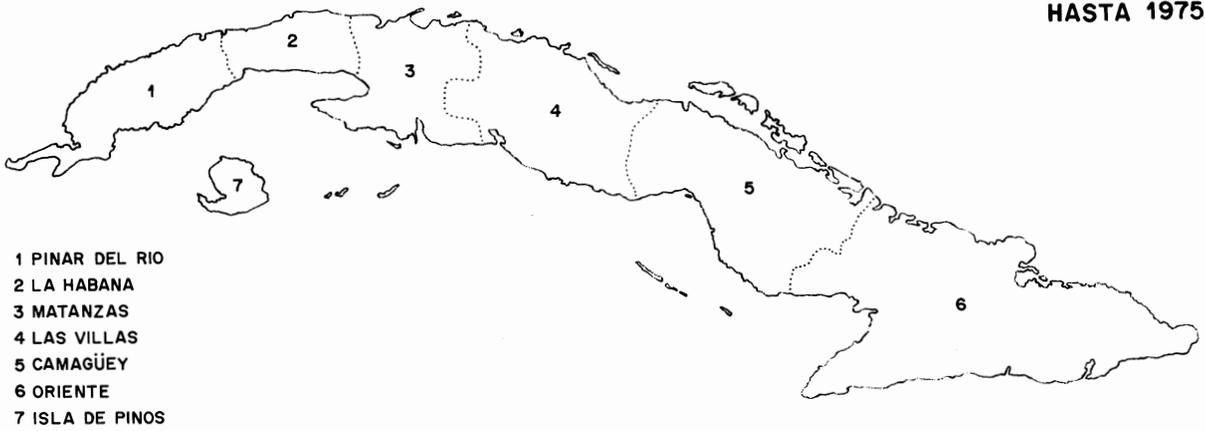
Además, la asimilación histórica del territorio, así lo demuestran: al producirse el cambio de la capital del país de Santiago de Cuba a La Habana implica un mayor desarrollo del Occidente sobre la región Oriental, sobre todo en la capital. Si analizamos el surgimiento y desarrollo de los asentamientos vemos que los mismos se localizan en las costas o cerca de ellas. En la medida que se desarrollan las vías y medios de transporte se produce un auge en otros asentamientos, pero siempre en la dirección del Occidente al Oriente. Ejemplo: Ferrocarril: se inauguró el primer tramo en La Habana; la Carretera Central implica un desarrollo de nuevos asentamientos como Santa Clara sobre Cienfuegos. Todo esto

CUADRO I

MACRORREGION ECONOMICA	CARACTERISTICAS GENERALES	REGIONES ECONOMICAS	CARACTERISTICAS
OCCIDENTAL	<ul style="list-style-type: none"> - Extensión: 31.219 km². - Población: 39% de la Pob. Nacional. - Posee mayor nivel de desarrollo económico y social, las mejores condiciones naturales para la agricultura. - Producción mercantil per cápita: alcanza valores superiores a la media nacional. - Ingreso monetario per cápita: 1,2 veces superior al promedio nacional. 	Pinar del Río	<ul style="list-style-type: none"> - Presenta niveles bajos de asimilación económica. - P.M.P. es menor al promedio nacional. - Su situación es intermedia entre las macrorregiones central y oriental.
		Habana — Matanzas	<ul style="list-style-type: none"> - Es la que presenta mayor desarrollo socio-económico y tamaño de población. - Determina características generales de su macrorregión.
		Isla de la Juventud	<ul style="list-style-type: none"> - Reciente asimilación económica.
CENTRAL	<ul style="list-style-type: none"> - Extensión: 33,322 km². - Población: 25% de la Pob. Nacional. - Posee un nivel de desarrollo económico y social equivalente a la media nacional. - Diferente equipamiento de los servicios sociales. - Producción mercantil per cápita alcanza valores similares al promedio nacional. - Ingreso monetario per cápita es 1% mayor al promedio nacional. - Internamente es la más homogénea de las 3 macrorregiones. 	Ciénaga de Zapata — Martí	<ul style="list-style-type: none"> - Separa ésta de la macrorregión occidental. - Posee bajo nivel de asimilación económica.
		Santa Clara — Cienfuegos	<ul style="list-style-type: none"> - Se distingue por el desarrollo de estos 2 asentamientos que rebasan los límites de la macrorregión.
		Sancti Spíritus	<ul style="list-style-type: none"> - Está directamente relacionada con la región económica anterior. - Sus niveles de asimilación económica es menor que los de la anterior región.
		Ciego de Avila — Camagüey	<ul style="list-style-type: none"> - Es la de menor densidad de población. - Su actividad económica fundamental es la producción azucarera y la ganadería.
ORIENTAL	<ul style="list-style-type: none"> - Extensión: 36.594 km². - Población: 36% Pob. Nacional. - Posee los menores niveles de desarrollo socio-económico. - Altos saldos migratorios. - Baja tasa de actividad. - Producción mercantil per cápita: sus valores están por debajo de la media nacional. - Estas dos últimas características determinan ingresos monetarios per cápita muy bajos, que alcanzan valores del 79% de la media nacional y el 65% del nivel alcanzado en la macrorregión occidental. - Es la de mayor homogeneidad interna. - Las regiones en que se subdivide son el resultado del desarrollo histórico de asimilación que ha sufrido ese territorio desde la época Colonial. 	Holguín	<ul style="list-style-type: none"> - Territorio de transición entre la macrorregión central y oriental. - Bajos niveles de asimilación económica, excepto la ciudad de Holguín.
		Mayarí — Baracoa	<ul style="list-style-type: none"> - Condiciones naturales favorables para un desarrollo económico más acelerado, basado en la actividad minero-metalúrgica.
		Bayamo — Manzanillo	<ul style="list-style-type: none"> - Situación geográfico-económica donde se destaca la función agrícola y agroindustrial con orientación hacia ramas industriales productoras de medios de consumo.
		Santiago de Cuba	<ul style="list-style-type: none"> - Se localiza la 2da. aglomeración urbana del país, Santiago de Cuba. - Santiago constituye un importante centro industrial. - Presenta posibilidades de recuperar la asimilación agropecuaria que se desarrolla en sus alrededores.

DIVISION TERRITORIAL DE CUBA

HASTA 1975



DESDE 1976

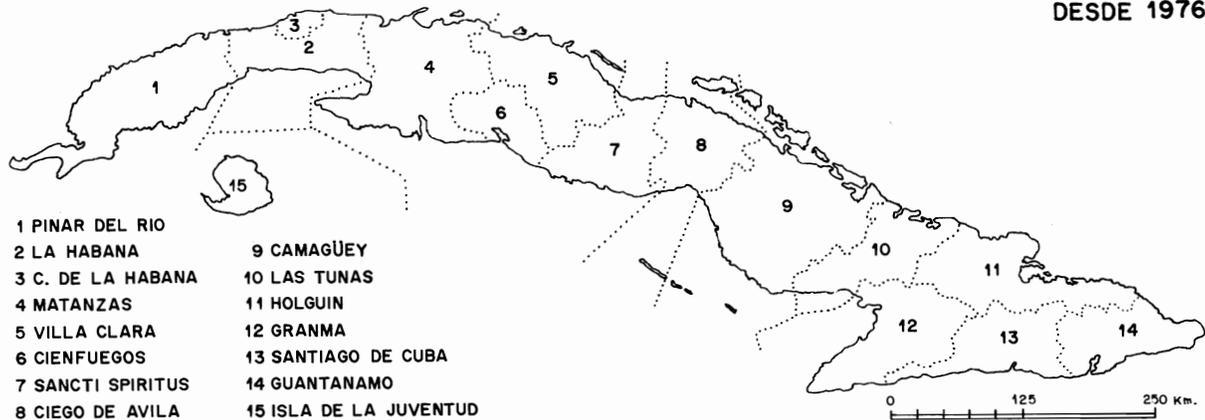


Fig. 1. División territorial de Cuba.

influyó en el desarrollo de la actividad económica, en la forma de tenencia de la tierra, en la explotación de los recursos y por tanto en el desarrollo desproporcionado de cada parte de nuestro territorio.

– Otra característica es la **ausencia de correspondencia entre la División Político Administrativa (D.P.A.) y la regionalización económica.**

Históricamente el territorio se ha dividido por diversos fines, fundamentalmente político-administrativos y/o civiles, pero no con el objetivo de desarrollar social y económicamente al mismo, por lo que esas divisiones no reflejan la D.T.T.

Desde la época de la Colonia, Cuba ha sido dividida en Departamentos, Jurisdicciones, Provincias, etc. respondiendo a esos diversos intereses.

Después de la Guerra de los 10 años, Cuba quedó dividida en 6 provincias (antigua D.P.A.), división que rigió nuestra vida hasta 1975 en que se promulgó la nueva D.P.A. en 14 provincias y el Municipio Especial Isla de la Juventud.

La actual D.P.A. responde más a las necesidades del desarrollo socio-económico del país.

– La tercera característica es la **irracionalidad en la circulación de mercancías entre las regiones económicas.**

Históricamente la capital ha regido, y aún en cierta medida lo hace, esta actividad, era el centro de todo este movimiento, lo cual dificultaba la delimitación de las regiones y su posible desarrollo,

provocando un mayor desarrollo de la capital dando lugar a desproporciones tanto territoriales como ramales, característica de país subdesarrollado surgiendo la macrocefalia.

Como ya habíamos planteado, la nueva D.P.A. responde a las actuales características de desarrollo del país y entre sus objetivos está el crear las bases territoriales que se vayan logrando.

Basados en estas características históricas, se ha tratado de regionalizar al país en diferentes ocasiones. Una de ellas se debe a Semiosky, el cual dividió a Cuba en 6 regiones.

Más tarde, dos especialistas cubanos agruparon a las provincias en tres grandes grupos caracterizándolas, división con la que posteriormente coincidiría la de otro especialista soviético en líneas generales.

Más recientemente los resultados preliminares de las investigaciones realizadas en el Instituto de Geografía determinan la división económica de Cuba en tres grandes macrorregiones, que coinciden en líneas generales con las anteriores, las que a su vez se subdividen en varias regiones económicas.

Estas tres macrorregiones se van a diferenciar entre sí por el desarrollo socio-económico alcanzado en cada una de ellas en los últimos 34 años, y se van a caracterizar por lo indicado en el Cuadro I.– Dr. ARTURO RUA DE CABO y Lic. ISABEL M^a VALDIVIA FERNANDEZ.

BIBLIOGRAFIA UTILIZADA

- *Atlas Nacional de Cuba*, A.C.C., 1970
- CASTELLANOS, E.: *La industrialización, la planificación regional y urbana*, I.P.F., 1988.
- *Nuevo Atlas Nacional de Cuba*, A.C.C., 1989.
- PERDOMO, A.: *Las proporciones territoriales*, I.P.F., 1990.
- RUA, A.: *Regionalización Económica*, Universidad de LA Habana, 1980.
- RUA, A. y VALDIVIA, A. I.: *Las proporciones Económicas Territoriales y la Regionalización Económica*, Facultad de Geografía, La Habana, 1987.